

# Gregor Bossert – Management und Business Consultant



Adresse: Gregor Bossert GmbH  
Baarerstrasse 117a, CH-6300 Zug  
Kontakt: g.bossert@gregorbossert.com, +41 79 334 49 79  
Jahrgang: 1964  
Nationalität: Schweiz  
Verfügbarkeit: nach Absprache

## Profil

Gregor Bossert, Gründer und Inhaber der Gregor Bossert GmbH ist Management und Business Consultant und Experte für Unternehmenslösungen und Prozessmanagement.

Er war CEO bei namhaften Softwareherstellern und Beratungsunternehmen in der ICT Industrie und verantwortete von 1999 – 2003 unter anderem die Markteinführung der Businesssoftware Microsoft Dynamics AX in der Schweiz.

Seit 2003 optimiert und automatisiert er Unternehmensprozesse und realisiert mit seinen Partnern Workflow- und Prozesslösungen.

Heute hilft er seinen Kunden die Digitale Business Transformation zu verstehen, die eigenen Handlungsfelder zu erkennen und die daraus resultierenden Projekte als Projektleiter, Business Architekt und Fachexperte erfolgreich abzuwickeln. Er setzt mit seinen Kunden die richtigen Prioritäten und begleitet sie auf dem Weg zur Digitalisierung ihrer Geschäftsmodelle.

Mehr über Gregor Bossert auf [www.gregorbossert.com](http://www.gregorbossert.com).

## Partnerschaften

### **Business Blueprint**

Gregor Bossert anfangs 2016 zusammen mit Roland Ryser die Business Blueprint Initiative. Ziel der Initiative ist es, die gemeinsamen, langjährigen Beratungserfahrungen in ein standardisiertes Verfahren zu überführen. Das daraus entstandene H-Modell hilft Unternehmen, ihre Strategie zu operationalisieren und ihre Prozesse intelligent und wirtschaftlich zu automatisieren. Weiter zeigt es, wie die Unternehmensorganisation den neuen Anforderungen angepasst wird und liefert die betriebswirtschaftlichen und technischen Inhalte zur Implementierung der Informationssysteme und Arbeitsanweisungen.

Business Blueprint ist eine gemeinsame Initiative von Gregor Bossert GmbH und PlenarIT AG. Das standardisierte Vorgehen im H-Modell entwickelte und verfeinerte Gregor Bossert zusammen mit seinem Partner in zahlreichen gemeinsamen Projekten mit Kunden aus verschiedenen Branchen.

Mehr zu Business Blueprint auf [www.businessblueprint.ch](http://www.businessblueprint.ch)

## **MOVILES**

Mit Lorenz Brügger, Gründer und Inhaber der MOVILES GmbH, verbindet Gregor Bossert eine erfolgreiche Partnerschaft, welche auf der Basis zahlreicher gemeinsamer Projekte im Umfeld des Geschäftsprozessmanagements entstand und sich über die Jahre vertiefte. Das Netzwerk um die MOVILES GmbH vereinigt kompetente Experten aus den Bereichen Business Process Management, Enterprise Architecture Management. Die interdisziplinären Teams, bestehend aus erfahrenen Projektleitern und Fachspezialisten, bieten ihren Kunden aktuellstes Know how und die notwendige kritische Masse, um auch grössere Projekte sicher und erfolgreich zu realisieren.

Mehr zu MOVILES auf [www.moviles.ch](http://www.moviles.ch)

# Werdegang

2003 – heute

**Gregor Bossert GmbH**  
**Selbstständiger Business- und Management Consultant**

**Experte für**

- **Business Process Management,**
  - **Enterprise Architecture Management,**
  - **Unternehmensstrategie**
  - **Digitale Business Transformation**
- 

2016

**Mettler-Toledo AG, Greifensee, Nänikon**

Funktion: Projektleiter, Berater

Beschreibung: Unterstützung beim Outsourcing des «Shared Service Centers Finance» und gleichzeitigen Aufbau des zentralen Competence Centers mittels Vorbereitung, Durchführung und Begleitung des «Process Initiative Checkpoint's» zum Review der Prozessdefinition und -Dokumentation.

2015 – 2016

**MCH Event Management Services, Zürich/Basel**

Funktion: Projektleiter, Berater

Beschreibung: Entwicklung Business Blueprint bestehend aus:

- Business Szenario,
- Prozesslandkarte,
- harmonisiertem Soll-Prozessmodell,
- Value Map,
- Roadmap für Fachkonzepte.

Die Ergebnisse wurden in einem Bericht für das Top Management zusammengefasst und in mehreren Workshops verifiziert. Der Business Blueprint diente als Grundlage für die Evaluation und Einführung einer ERP Lösung für alle Gruppengesellschaften und war Ausgangspunkt für die Definition der zukünftigen internationalen Geschäfts- und Wachstumsstrategie der MCH Event Management Services.

2012 – 2015

**Soreco AG/Axon Ivy AG, Schwerzenbach**

Funktion: Externer Management Berater

Beschreibung: Entwicklung der BPM Strategie und Aufbau und Führung der Business Unit BPM Automation. Neuausrichtung des Vertriebs- und Partner Managements. Akquise und Initialisierung von Grossprojekten im BPM Umfeld.

2012 – 2014

**AMAG Leasinggesellschaft AG, Baden-Dättwil**

Funktion: Projektmanager im Auftrag von Axon Ivy AG

Beschreibung: Entwicklung und Implementierung des Leasingantragsprozesses als elektronischer Workflow mit integrierter Rule Engine zur automatisierten Bewilligungen von Anträgen. Einbindung der Lösung in die bestehende Applikationslandschaft (CRM, Leasingvertragsmanagement, ERP u.a. Sub-Systeme).

2012 – 2015

**LGT Bank, VP Bank, bank zweiplus AG, Credit Suisse, Schweiz**

Funktion: Projektleiter und Berater im Auftrag von Axon Ivy AG

Beschreibung: Konzipierung und Realisierung von elektronischen Workflowlösungen und «Proof of Concepts» in den Bereichen Change Request Management, Client Onboarding, Marketing u.a.

- 2014 **EFL Autoleasing AG, Winterthur**  
 Funktion: Projektleiter und Berater im Auftrag von Axon Ivy AG  
 Beschreibung: Vorprojekt, «Proof of Concept» Automatisierung Leasingantragsprozess.
- 2009 – 2012 **Quality Management Network GmbH, Zürich**  
 Funktion: Senior Consultant  
 Beschreibung: Berater und Projektleiter für Organisations- Integrations- und Entwicklungsprojekte im Umfeld der internen Unternehmenslogistik und IT Service Management.
- 2007 **Bison Software AG, Sursee**  
 Funktion: Projektleiter und Berater  
 Beschreibung: Entwicklung von neuen Produkte- und «Go-to-Market» Strategien mit dem Managementteam. Durchführung von Workshops, Dokumentation der Erkenntnisse in einem Abschlussbericht und Validierung der Roadmap mit dem Top Management.
- 2007 **Roche Diagnostics AG, Rotkreuz**  
 Funktion: Projektleiter und Berater  
 Beschreibung: Abwicklung von Executive Search Mandaten, Besetzung von Schlüsselpositionen in der R&D Division (Schwerpunkt Software Engineering) auf der Basis der gemeinsam entwickelten Unternehmensstrategie.
- 2002 - 2005 **Watermark Schweiz AG, Fribourg**  
 Funktion: Manager auf Zeit  
 Beschreibung: Verantwortung für Geschäftsentwicklung und Kundenprojekte in der Schweizer Niederlassung. Implementierung von Businesslösungen auf der Basis von MS Dynamics AX. Akquisition von Neukunden und Entwicklung von Bestandskunden. Turnaround Management und Restrukturierung der Schweizer Niederlassung in Abstimmung mit dem Headquarter in Amsterdam.  
 Branchen: Finanzdienstleister, Handel und Industrie.
- 2003 – 2012 **SAP Schweiz AG, Microsoft Business Solutions, Oracle Software AG, Schweiz**  
 Funktion: Projektleiter und Berater bei Kunden im Auftrag der Lösungspartner  
 Externer Business- und Management Consultant  
 Beschreibung: Als Projektleiter und Berater:
  - Begleitung und Durchführung von Evaluationen, Entwicklung von Einführungskonzepten und Projektleitungen bei der Implementierung von ERP und CRM Lösungen der Softwarepartner in unterschiedlichen Branchen.
 Als Business- und Management Consultant:
  - Aufbau und Führung einer Business Unit für Partner- und Channel Management bei SAP Schweiz AG. Signifikante Erhöhung der Marktanteile im SME Segment.
  - Entwicklung und Einführung eines Partnerprogramms mit Consulting Services im Bereich der Partnerrekrutierung und des Channel Managements für Oracle Software Schweiz AG.

1989 – heute

**Gregor Bossert**

**Positionen als Arbeitnehmer mit Management- und Fachverantwortung**

**Experte für**

- **Betriebswirtschaft**
  - **Wirtschaftsinformatik**
  - **ERP**
  - **Projektleitung**
- 

seit 2017

**INFOGEM AG, BADEN**

Funktion: Managementberater, Projektleiter, Manager auf Zeit

2000 – 2003

**Damgaard AG/Navision Software AG (heute Microsoft Business Solutions), Zürich**

Funktion: Country Manager Schweiz

Beschreibung: Aufbau und Führung der Schweizer Niederlassung:

- Einführung der ERP Lösung MS Dynamics AX im Schweizer Markt
- Channel Management: Pflege und Ausbau des Partnernetzwerks
- Betreuung der Vertriebs- und Implementierungspartner bei der Businessplanung, Akquise und Projektabwicklung
- Projektmanagement, Projektleitung in Grossprojekten
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- PR- und Marketingstrategien für den Schweizer Markt
- Umsetzung der Fusion von Damgaard AG und Navision Software AG in der Schweiz.

Branchen: Finanzdienstleister, Handel und Industrie

1996 – 2000

**Integrata AG/Unilog AG, Wettingen**

Funktion: Country Manager Schweiz

Beschreibung: Verantwortung für Business und Projekte in der Schweiz:

- Softwareentwicklung, Projektmanagement, Support  
Branchen: Finanzdienstleister, Handel und Industrie  
Projektbeispiele:
  - Projektleitung beim Outsourcing des Betriebs, Weiterentwicklung und Ablösung der bestehenden Legacy-Systeme von **Telekurs AG, Zürich** (2000)
  - Projektleitung und Beratung im Rahmen eines Organisations- und Entwicklungsprojektes für **VonRoll AG, Zürich** (1998)
- Definition und Durchsetzung der unternehmerischen Ausrichtung der Business Unit Schweiz innerhalb der Integrata/Unilog Gruppe.
- Neugestaltung des Markt- und Leistungsportfolios und dessen Platzierung am Markt.
- Implementierung einer den Unternehmenszielen angepassten Aufbau- und Ablauforganisation.
- Aufbau eines Partnernetzwerks zwecks Abwicklung von interdisziplinären Grossprojekten.

1989 – 1996

**Verschiedene Anstellungen als Berater und Projektleiter in Software- und Beratungsunternehmen**

Projektbeispiele:

- Projektleitung bei der Einführung von Oracle Applications für **Tela Papierfabrik AG, Balsthal** (1996)
- Projektleitung bei der Einführung von Oracle Applications inkl. CRM für **Elektrowatt AG, Zürich** (1994)